

Agenda



Entorno macroeconómico



El retail en Chile

Censo establecimientos detallistas



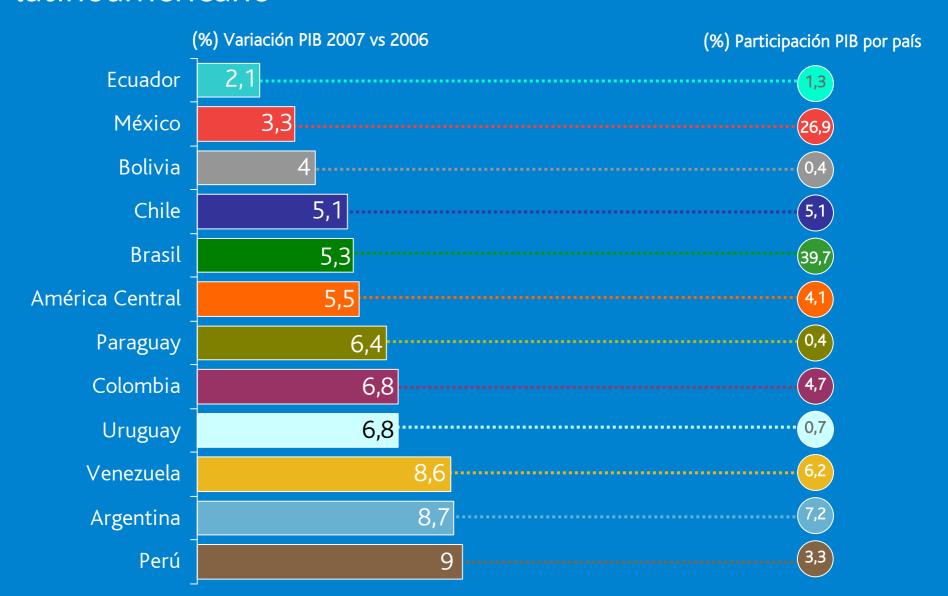
La Canasta Nielsen



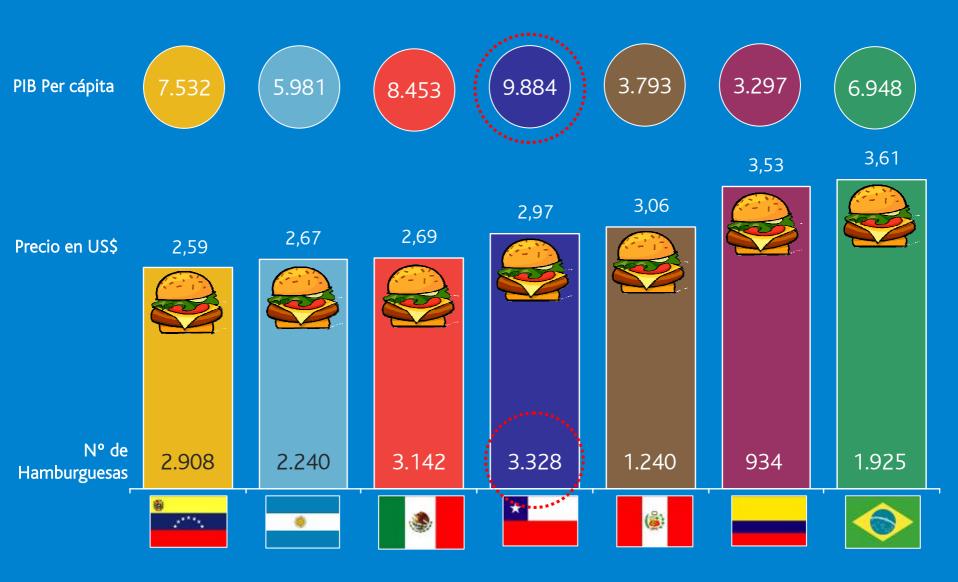
Lanzamientos



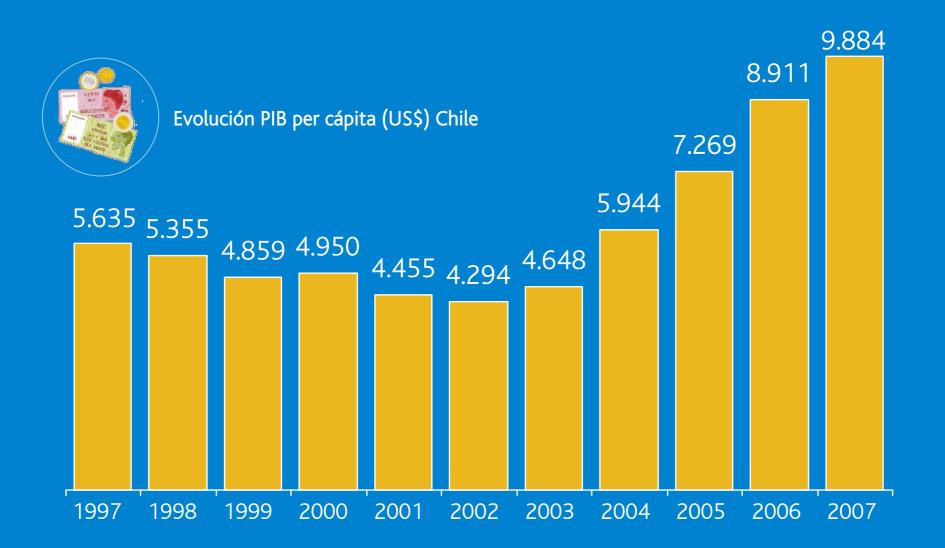
Moderado crecimiento de Chile en contexto latinoamericano



Chile exhibe el más alto PIB per cápita de la región y presenta la mayor capacidad de consumo



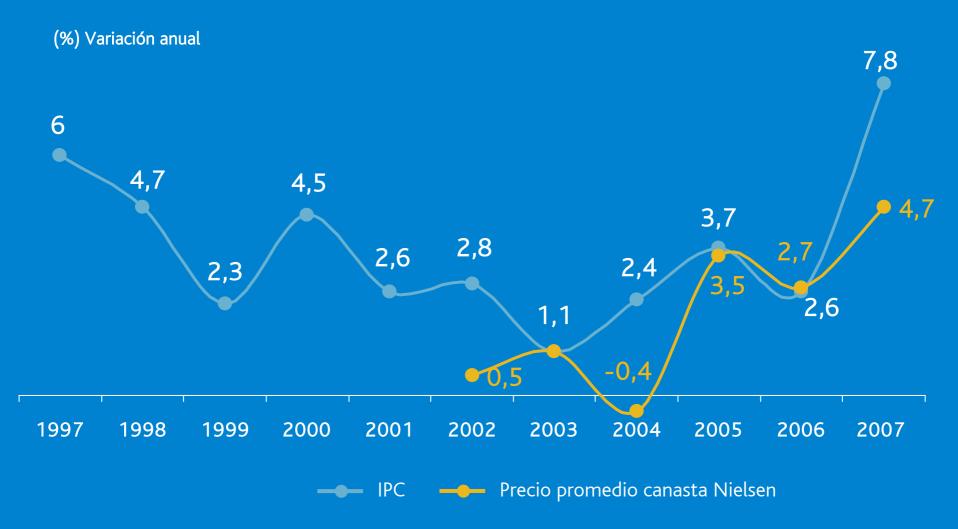
Mostrando el PIB per cápita un sostenido crecimiento en los últimos años



En el 2007 el desempleo y las remuneraciones se recuperan, pero luego se observa un quiebre de tendencia

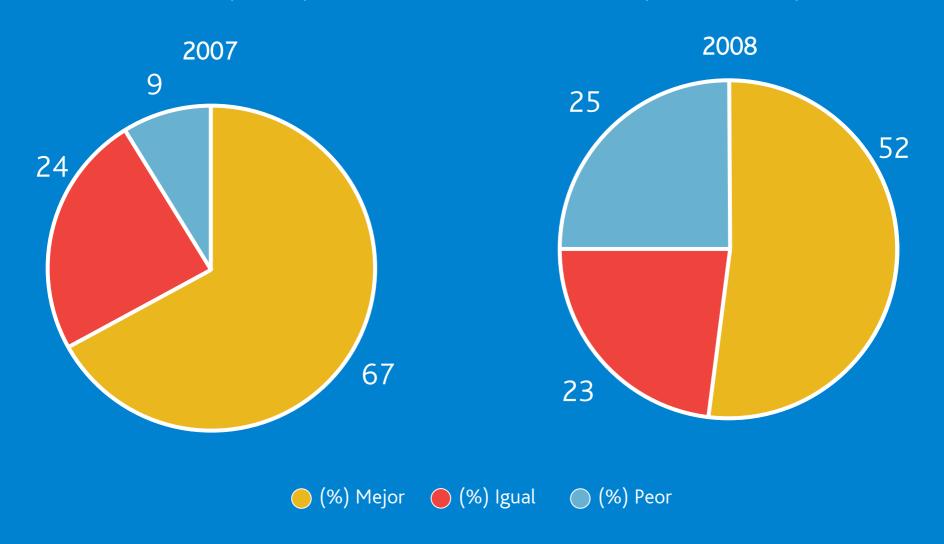


Con un escenario inflacionario no tan favorable al compararlo con los años precedentes



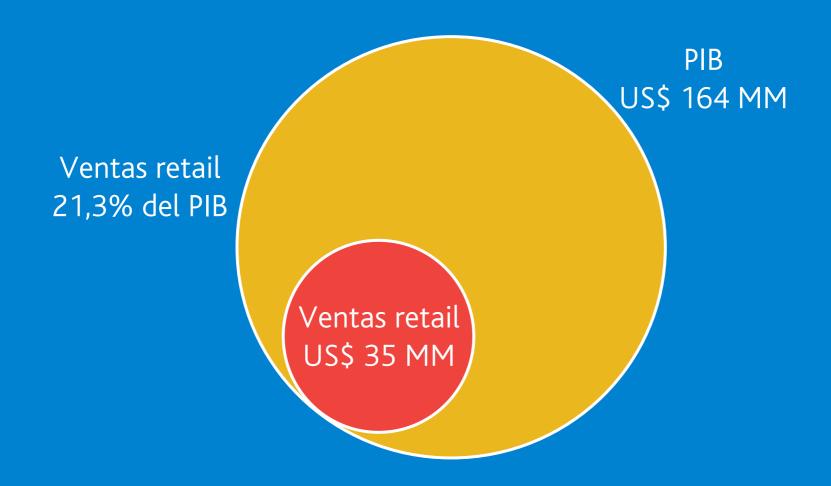
Afectando así las expectativas de los consumidores

PREGUNTA: ¿Cómo espera Ud. que esté la economía chilena este año en comparación con el año pasado?





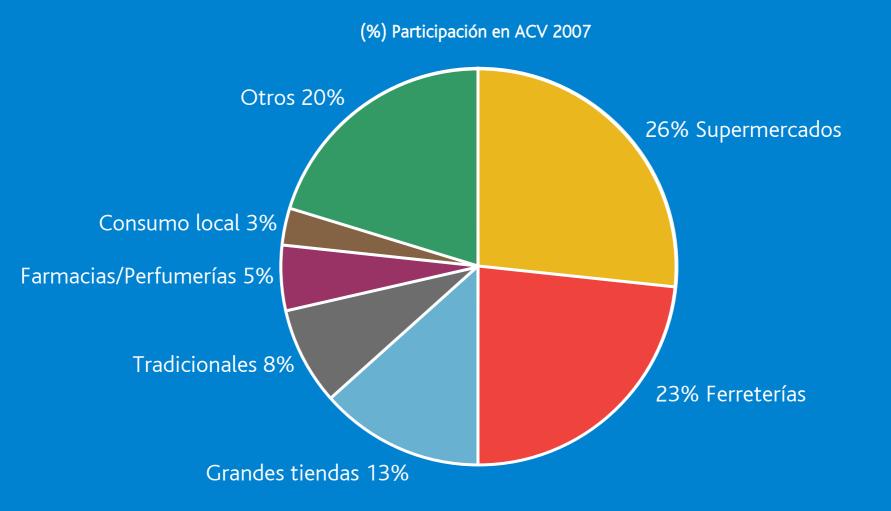
Industria del Retail registró ventas por US\$ 35MM, alcanzando un quinto del PIB



Industria del Retail avanza a tasas superiores al crecimiento del país

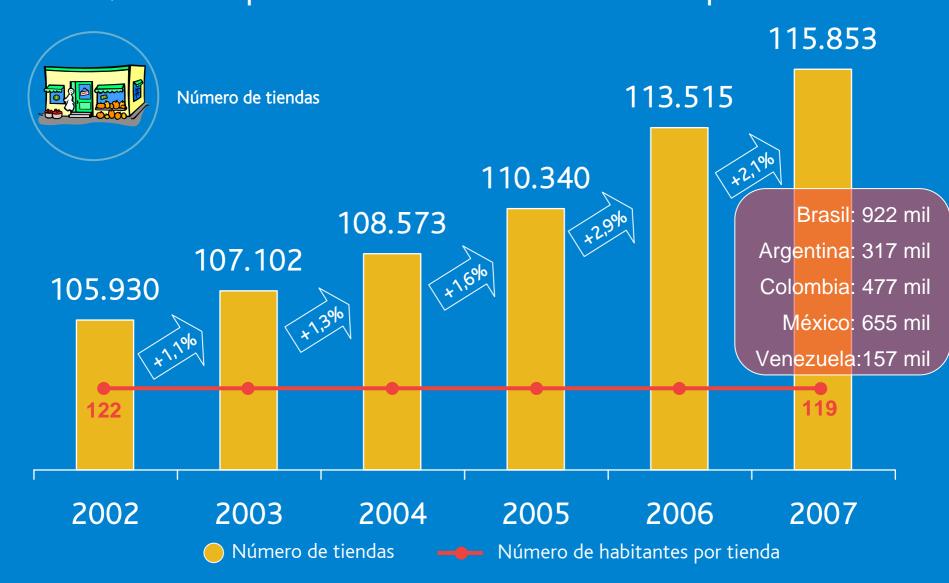


Los tres principales formatos reúnen el 62% de las ventas del Retail

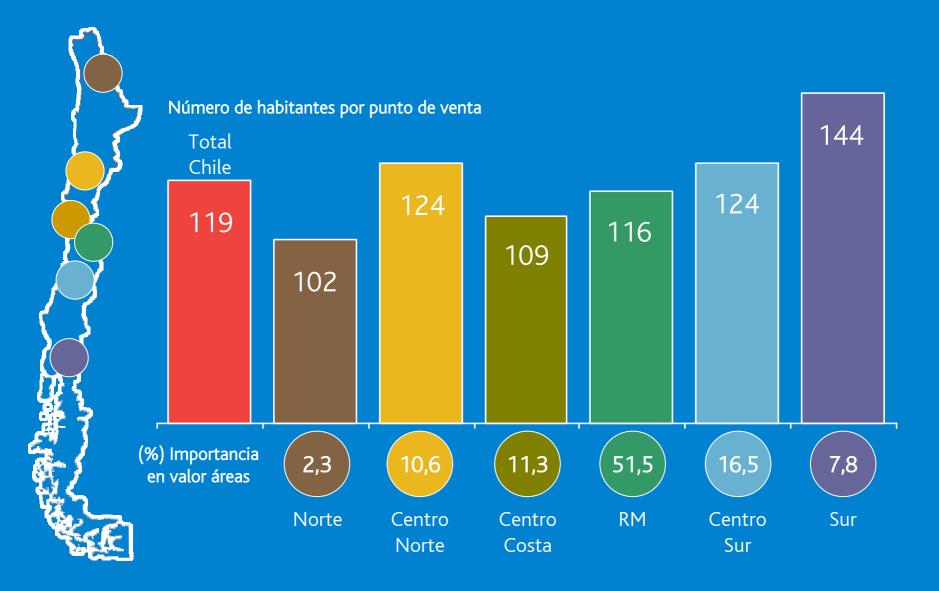




Crecimiento de número de tiendas se mantiene sobre el 2%, con un promedio de 119 habitantes por tienda



Densidad que varía en las distintas zonas geográficas

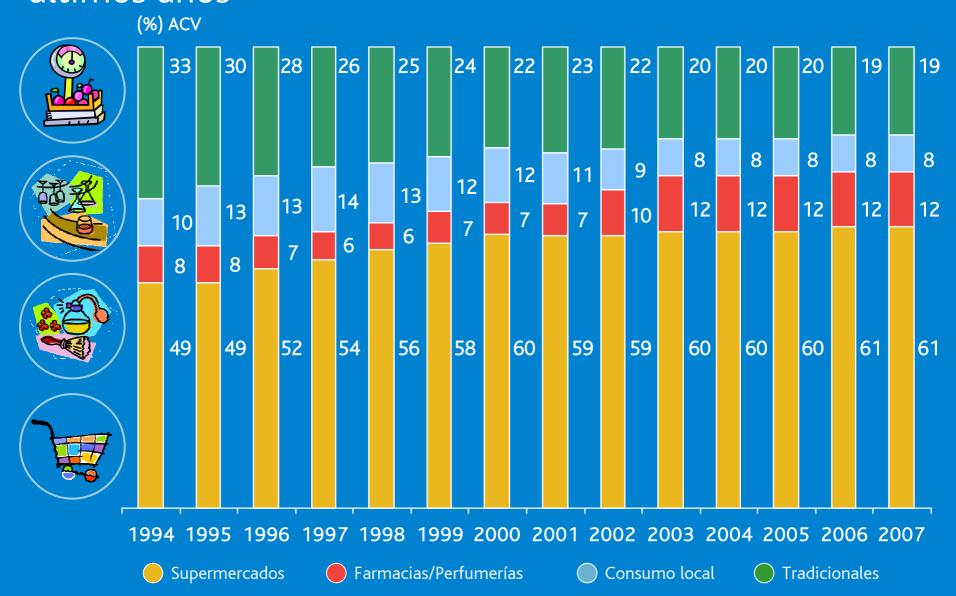


Se observan crecimientos en el número de tiendas en casi todos los canales

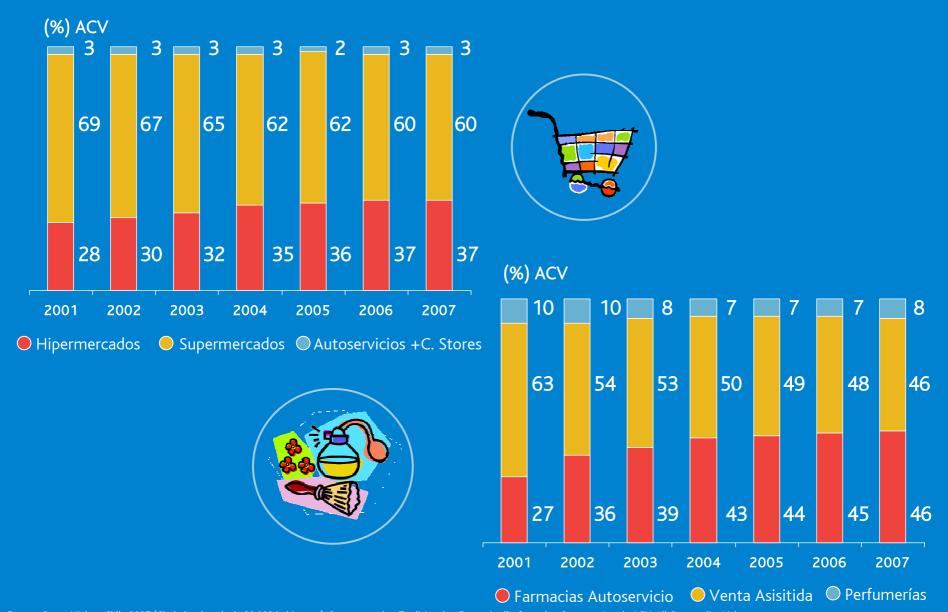
2006: 2007: Variación:

	2006	2007	variacion
Supermercados	689	706	2,5%
Hipermercados	52	56	7,7%
Supermercados	637	650	2,0%
Autoservicios (+ C. Stores)	631	622	-1,4%
Tradicionales/Botillerías/Kioscos	94.958	97.001	2,2%
Rest./Bares/F. Soda/ Fast Food	14.453	15.714	1,7%
Farmacias/Perfumerías	1.784	1.810	1,5%
Drugstores	353	368	4,2%
Venta asistida	1.115	1.120	0,4%
Perfumerías	316	322	1,9%
Total	113.515	115.853	2,1%

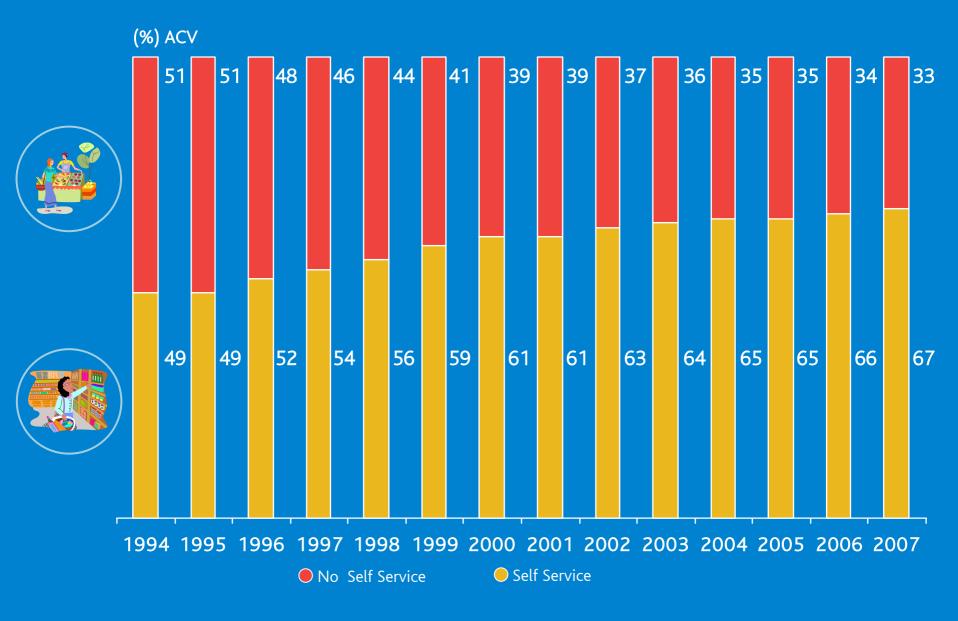
Importancia de canales se mantiene estable en los últimos años



Manteniéndose la importancia de los formatos en cada canal



El formato Self Service sigue imponiéndose



Resumen

Entorno

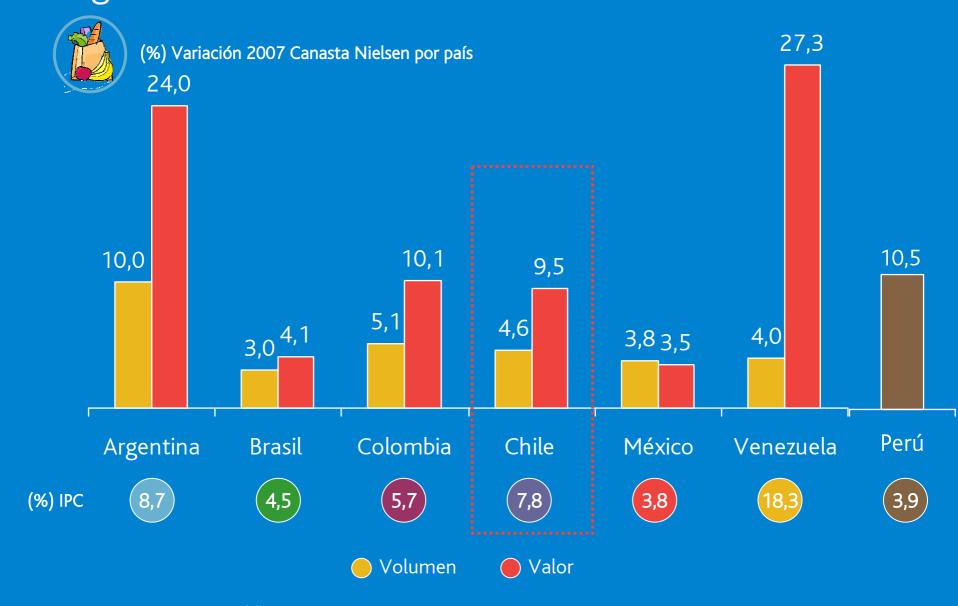
- Chile logra por primera vez el PIB per capita más alto de la región, sin embargo, el crecimiento país aparece bajo el promedio de América Latina
- La tendencia favorable del desempleo durante 2007 sufre un quiebre de tendencia en el primer trimestre de este año
- La presión inflacionaria ensombrece el panorama afectando las expectativas de los consumidores

• El Retail en Chile

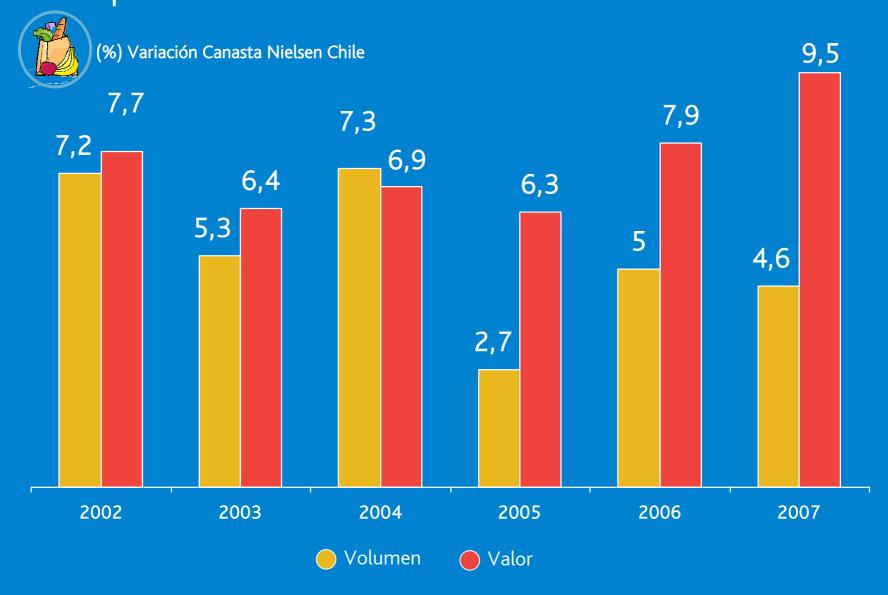
- El tamaño del retail llega a US\$35MM en el año 2007
- En Chile hay más de 115 mil negocios, observándose un aumento numérico en casi todos los formatos
- Se mantiene estable la importancia de los canales, así como de los formatos al interior de ellos



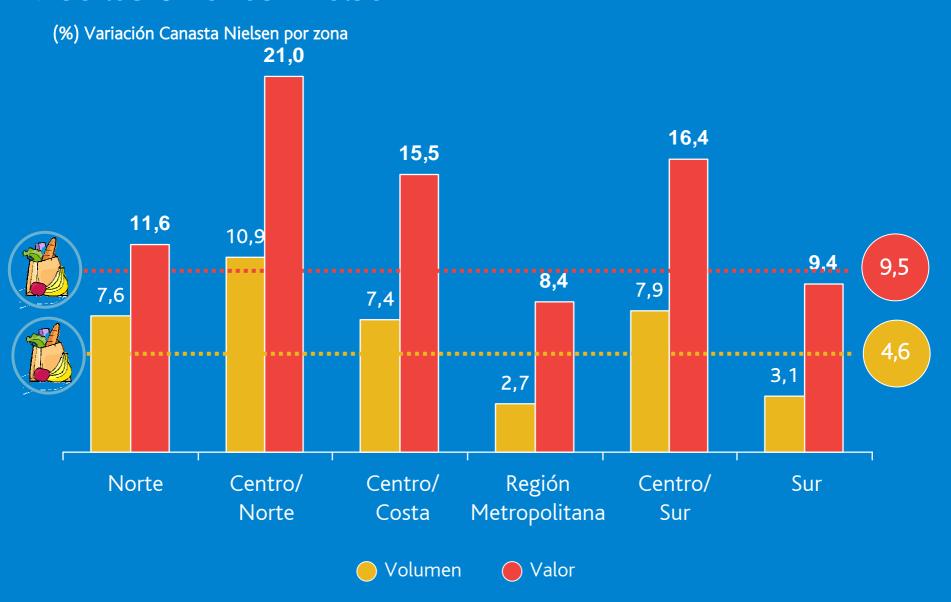
La Canasta Nielsen presenta crecimientos positivos en toda la región



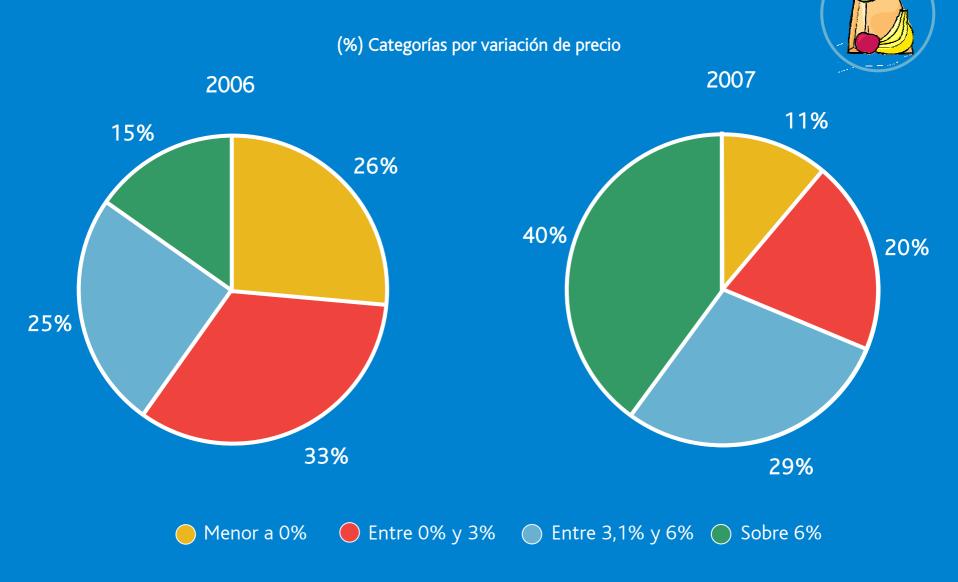
En Chile, se observa un crecimiento levemente inferior al del año pasado



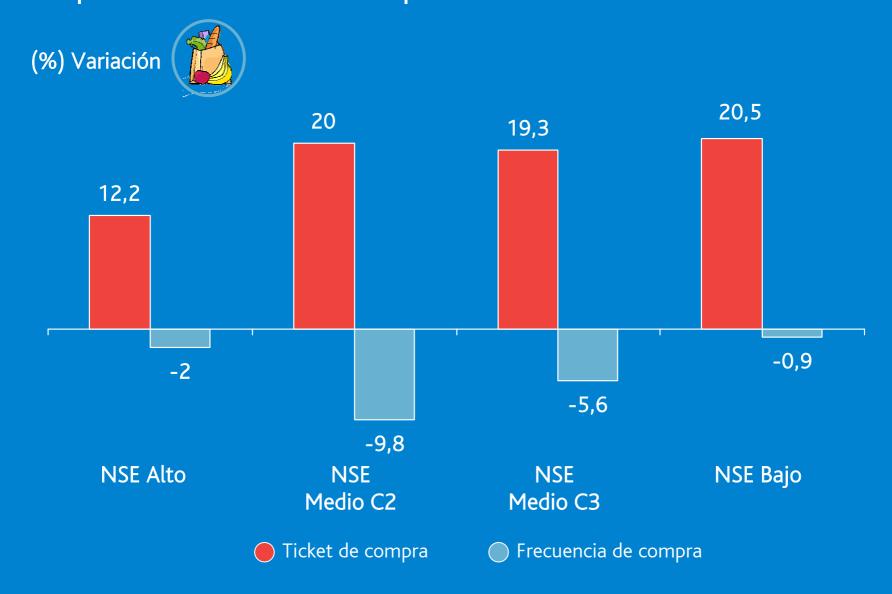
Con crecimientos sobre el promedio nacional en 4 de las 6 zonas Nielsen



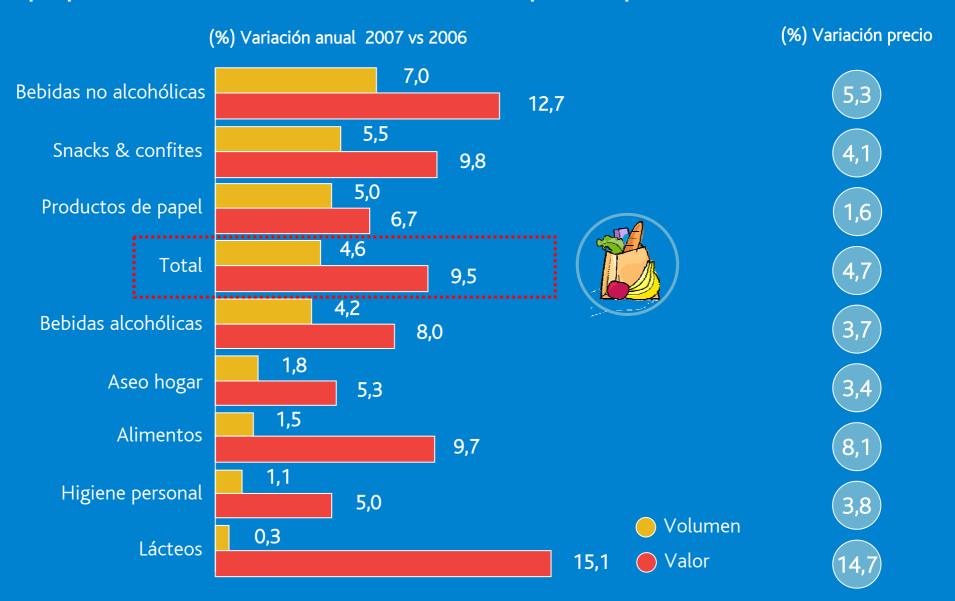
Con casi un 70% de las categorías aumentando sus precios promedio por sobre un 3%



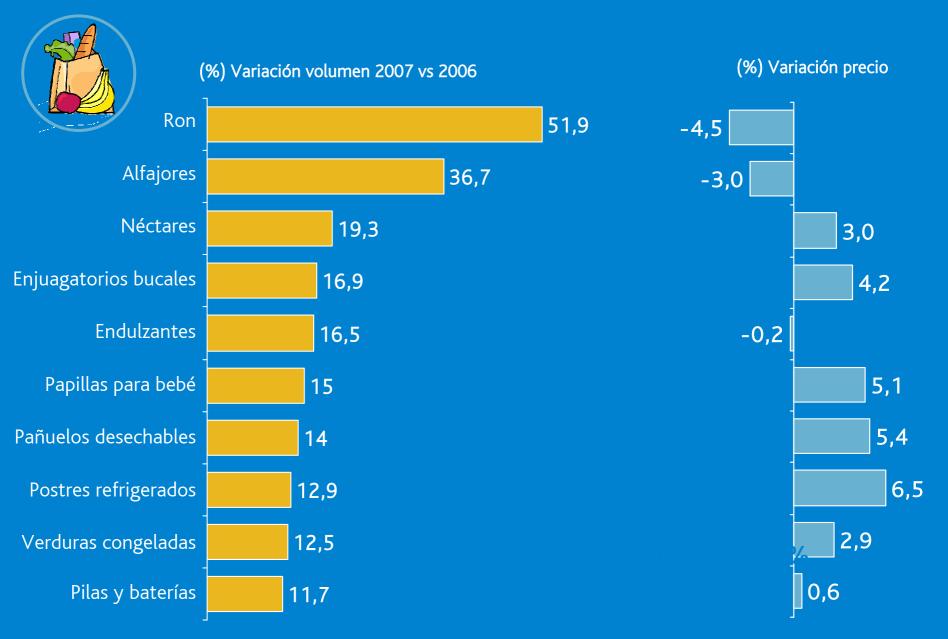
Lo que ha hecho que el consumidor ajuste su comportamiento de compra



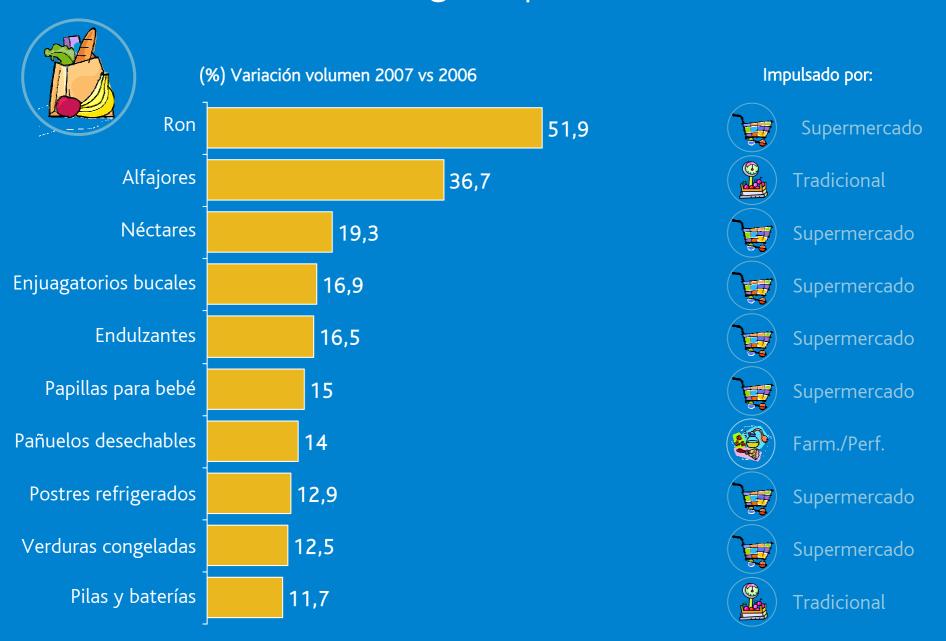
Bebidas no alcohólicas, Snacks & confites y Productos de papel, crecen en volumen más que el promedio



Nuevamente Ron es la categoría que más crece en volumen

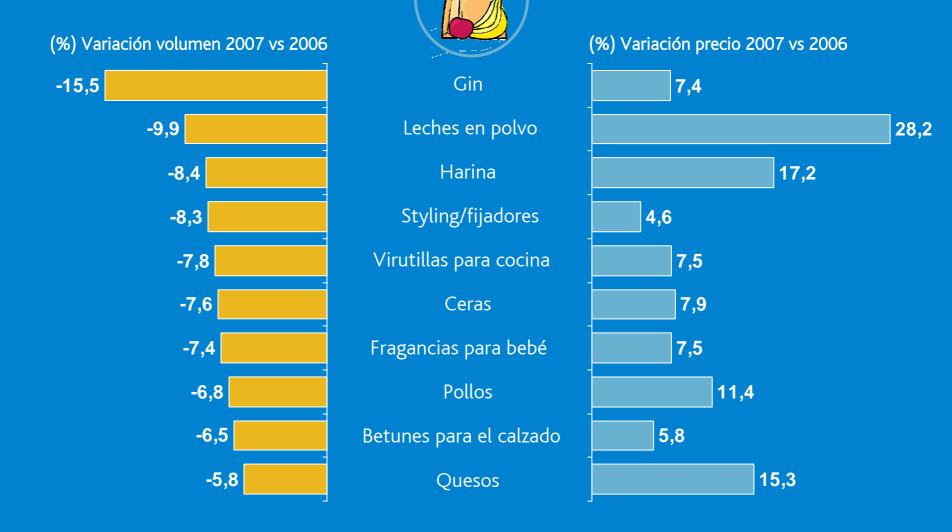


Nuevamente Ron es la categoría que más crece en volumen



El Gin aparece este año como la categoría que más cae

en volumen



Resumen

Canasta Nielsen

- La canasta crece un 4,6% en volumen y un 9,5% en valor, reflejando este número un aumento de los precios promedio de un 4,7%
- A nivel país, se observan crecimientos sobre el promedio de la canasta en 4 de las 6 zonas Nielsen, registrándose en la Región Metropolitana el menor crecimiento nacional (2,7%)
- Casi un 70% de las categorías aumenta sus precios promedio sobre un 3% (versus 40% del año anterior)
- Bebidas no alcohólicas fue la canasta que más creció durante 2007 (7%).
 En tanto, Lácteos presentó el menor aumento (0,3%)
- Ron, Alfajores y Néctares fueron las categorías que más crecieron en volumen. Las dos primeras registraron caídas en sus precios promedio
- El comportamiento de las categorías que más caen, se puede explicar por importantes aumentos de precio y por cambios de hábitos



Lanzamientos en Chile durante 2007

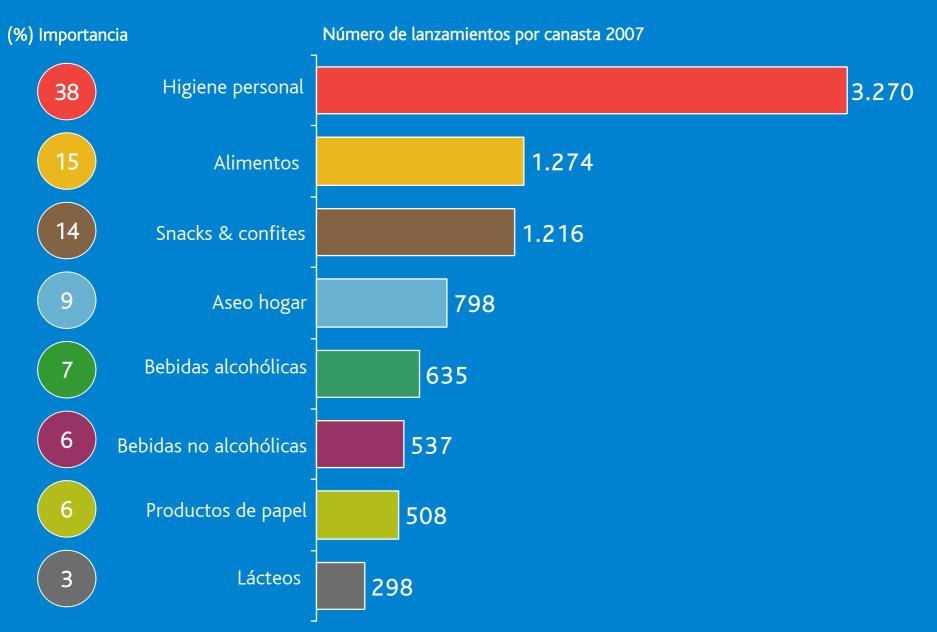


Lanzamientos en Chile durante 2007





Higiene personal concentró un 38% de los lanzamientos



Con distintos aportes en ventas



Resumen

Lanzamientos

- Durante el año 2007 se realizaron en Chile 8.517 lanzamientos de productos de consumo masivo, registrando ventas por más de 400 millones de dólares
- Estos lanzamientos representaron un 15% de los códigos y aportaron el 8% de las ventas de la canasta Nielsen
- Debido a la naturaleza innovadora de los productos que se incluyen en Higiene personal (Cosméticos, Cremas, Fragancias, etc.), ésta fue la canasta que generó más lanzamientos, concentrando un 38% del total
- Higiene personal, Aseo hogar y Lácteos, fueron las canastas cuyos lanzamientos tuvieron un mayor aporte en ventas
- El 17% de las categorías analizadas tuvo lanzamientos con aportes en ventas superiores al promedio, a pesar de que porcentualmente dichos lanzamientos fueron inferiores al promedio

Gracias

nielsen